

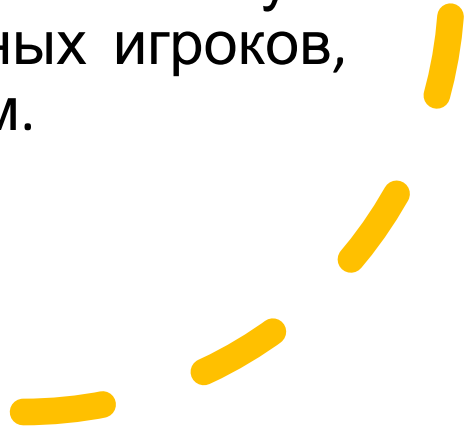


Ленивый инвестор


Пассивные микроинвестиции за 7 секунд*

* именно столько времени требуется человеку чтобы расплатиться банковской картой

Проблема

- Отсутствует автоматическое инвестирование денежных средств в данный момент времени без непосредственного участия пользователя в выборе ценных бумаг.
 - Проблема возникает у людей не разбирающихся в инвестициях и имеющих небольшие суммы денежных средств для инвестирования.
 - ЦА не имеет знаний инвестирования, кроме самого простого - депозита, не хочет погружаться во все сложности других способов инвестирования.
 - Но хочет иметь большую пассивную доходность, как у профессиональных игроков, превышающую ставки по депозитам.
- 

Решение

- Мы предлагаем инвестирование от 1 копейки без комиссий и легкий доступ к инструментам инвестирования. Пользователь отвечает на несколько уточняющих вопросов и мы предлагаем ему модель инвестирования (консервативную, умеренную, агрессивную) Инвестированная сумма зависит от дохода и расхода по банковскому счету и составляет от 1 до 4% от суммы покупки
 - Заказчик сможет сохранить и приумножить денежные средства.
- 

РЫНОК

- **Наш потенциальный клиент**
Человек который имеет доходы чуть выше среднего уровня, ему 18-35 лет, он «шарит» в цифровых технологиях.
- **31,7 млн. человек - целевая аудитория[1]**
- **$20000 * 12 * 0,025 * 31,7$ млн * 0,9 = 171,2 млрд руб. - объем рынка для таких решений**
средние расходы - 20000 руб в месяц
2,5% будет списываться на счет в нашей компании
норма прибыль - 1% с инвестированной суммы
Значит $171,2 * 0,01 = 1,712$ млрд. рублей можно заработать, если мы - единственный поставщик данных услуг в стране

Рыно

К



Количество и объем операций по банковским картам стабильно увеличивались с 2008 года. В 2015 году клиенты банков оплатили безналом товары и услуги на 9 трлн рублей.

Рост за два года — с 2015 по 2017 годы — составил 78%. В 2019 уже 24,8 трлн рублей. [2]

В отчете консалтинговой компании VCG сообщается, что в рамках общемировой тенденции постепенного отказа от наличных среднегодовой рост безналичных транзакций ожидается в районе 5,9% до 2028 года. [3]



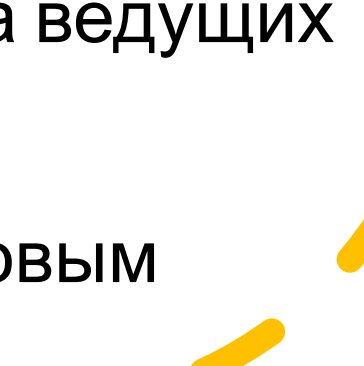
Конкурентные преимущества

Нашим конкурентом является:

- Брокеры
- Услуга копилка (от банков)

В России на данный момент не существует конкурентов, которые сдачу с покупки инвестировали бы в фондовый рынок автоматически. В России отсутствуют механизмы пассивного микроинвестирования.

Наши конкурентные преимущества:

- Мы студенты математического и экономического факультета ведущих вузов страны.
 - Мы имеем прямой доступ к математическим и финансовым знаниям.
- 

Планы

- Что уже сделано:
 - Разработан продукт, бизнес-идея
 - Проанализирована целевая аудитория
 - Разработана маркетинговая стратегия

Что предстоит сделать:

- Завершить разработку математической модели инвестирования - до 31 декабря 2020 года
- Защита интеллектуальной собственности - до 1 февраля 2021 года
- Разработка мобильного приложения - до 1 февраля 2021 года
- Запуск бизнеса и первые клиенты - до 15 февраля 2021 года

Бюджет: 1 000 000 рублей.



Необходимы е ресурсы и компетенции

- Разработали маркетинговую стратегию
- Разрабатываем математическую модель инвестирования вместе с математиками из математического центра Академгородка и ВШЭ.
- До готового start-up не хватает ios и Android разработчика.



Спасибо за
внимание!

1. Помогаем клиентам накопить на мечту с каждой покупки
2. Мы предлагаем пассивное инвестирование
3. Позволяем инвестировать от 1 копейки без траты времени на покупку и анализа рынка

